

## I A THEORIE DE LA DISTANCE SOCIALE DU POUVOIR

de Magee et Smith; 2013

## La théorie:

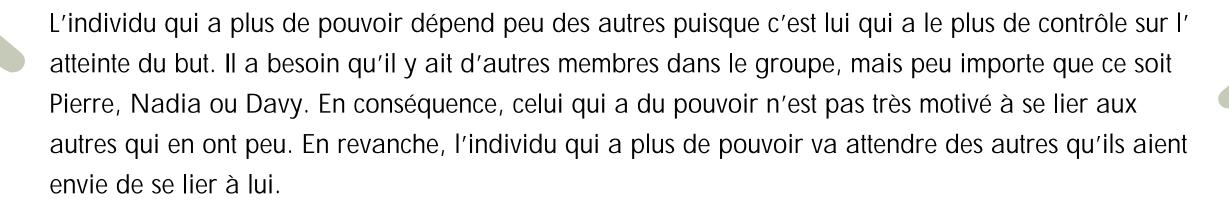
Plus un individu a de pouvoir, moins il voudra se lier aux autres, et plus il s'attendra à ce que les autres aient envie de se lier à lui ou elle. Cela crée une distance sociale du pouvoir qui va impacter la relation avec les autres.

L'individu va se sentir différent et chercher à se distinguer des autres.

## Comment Caimarche?



Le point de départ sont les relations de pouvoir au sein des groupes. Un groupe se crée car deux ou plusieurs individus ont besoin de s'associer pour atteindre un but qu'ils ne pourraient atteindre seuls. Les relations entre les membres vont être différentes selon le contrôle que chacun a sur l'atteinte du but commun. Si un individu a plus de contrôle que les autres, cela lui donne plus de pouvoir.



A l'inverse, les autres membres du groupe sont fortement dépendants de la personne qui a le contrôle sur l'atteinte du but et donc le pouvoir. Tous sont donc très motivés à se lier à lui ou elle. Mais ils s'attendent moins à ce que lui ou elle souhaite interagir avec eux en particulier.

La différence de pouvoir crée une distance social e entre les individus

## un exemple:

Dans la cuisine d'un restaurant étoilé, le chef a le pouvoir. C'est lui qui élabore les recettes à la carte. Il a besoin de son second, des chefs de parties, des commis et même du plongeur, pour faire tourner sa cuisine et sortir des plats. Mais selon le degré de pouvoir des différents membres de la brigade, la distance sociale sera plus ou moins grande. Les commis sont motivés à travailler avec un grand chef reconnu, ils cherchent à se rapprocher de lui, à se faire remarquer. En revanche, il importe peu au chef de savoir qui sont les commis et encore moins le plongeur. Il ne cherche pas à se rapprocher d'eux.



Contactez nous: Rérolle Ombline - 07 82 24 77 58 - ombline.rerolle@gmail.com